

Omschakelen naar biologische fruitteelt vergt ervaring

Fruitteler Rein Mantel uit Biddinghuizen raakte als bedrijfsverzorger gefascineerd door biologische teelt. Hij schakelde in vier jaar tijd een gangbaar bedrijf om naar een biologisch bedrijf. "De kwaliteit is mijn winst"

Vruchtbaar en productief. Dat is de beste omschrijving van het biologisch fruitteeltbedrijf van Rein Mantel. Niet voor niets gaf hij zijn bedrijf in Biddinghuizen de naam Fruitful mee. Mantel begon in de gangbare fruitteelt en schakelde om naar biologisch. Zijn motto: "Niet het vele is goed, maar het goede is veel."

Wie op Mantels bedrijf langs de rijen fruitbomen wandelt ziet dat hij naar zijn motto handelt. Op zijn bedrijf hangen gezonde appels aan gezonde bomen. Samen met zijn vrouw Florence, waarmee hij een maatschap vormt, teelt hij voornamelijk Elstar en Jonagold. Hij produceert zo'n 300 ton appels per jaar, voornamelijk bestemd voor de Nederlandse markt. Mantel levert zijn appels aan groothandelaren Odin en Udea, die leveren aan natuurvoedingswinkels en speciaalzaken. Een klein deel van de productie gaat naar het buitenland.

De sortering en koeling besteedt hij uit omdat het logistiek en economisch niet interessant is. Opschalen zou dat wel rendabel maken, maar dat blijkt in praktijk lastig. "Biologische telen betekent veel handwerk. "Ik moet op jaarbasis vier tot vijf keer schoffelen; enorm arbeidsintensief. Nu lukt me dat nog alleen, maar als ik uit zou willen breiden, moet ik personeel aannemen. Dat hoeft voor mij niet. Mijn winst haal ik niet uit maximale oppervlakte, maar uit maximale kwaliteit."

Mantel werkt al z'n hele leven in de fruitteelt. Vanaf z'n vierentwintigste werkte hij als bedrijfsverzorger bij telers in de hele Flevopolder. Hij maakte kennis met de biologische teelt bij pionier Dick Pelikaan in Dronten en keek er de kunst van het biologisch telen af. Hij raakte gefascineerd door de biologische teelt en besloot zelf een bedrijf te beginnen. "Biologisch telen is gezonder en veiliger, vooral voor mijzelf, maar ook voor het milieu," legt hij uit.

Van 1997 tot en met 2000 pachtte Mantel drie hectare grond met fruitbomen van een biologisch akkerbouwbedrijf in Zeewolde. In 1999 nam hij zijn huidige boomgaard in Biddinghuizen over van een gangbare teler die stopte. Een jaar lang runde hij twee bedrijven. Vanwege de drukte deed hij het bedrijf in Zeewolde van de hand. In drie jaar tijd schakelde hij het gangbare fruitteeltbedrijf in Biddinghuizen om naar een biologische bedrijf. Vier jaar later rooide hij de oude boomgaard en plantte nieuwe appelbomen.

Tussen 2000 en 2006 testte Mantel vele rassen. Uiteindelijk plantte hij Elstar en Jonagoldbomen aan. "Dat zijn de appels waar de consument naar vraagt. De teler experimenteert zelf ook met het kweken van nieuwe rassen. Van zijn vader - die tulpen kruise - leerde hij de techniek. Vijftien jaar geleden begon hij met het kruisen van een Elstar met verschillende rassen. Na al die jaren zijn van de beste nakomelingen enkele rijen geplant. "De appel heeft de smaak van de Elstar en de hardheid en goede bewaarbaarheid van de andere appel," verklaart Mantel.

In de loop der jaren zag hij de biologische markt groeien. De markt maakt nu voor 2, 5 procent deel uit van de totale groent- en fruitmarkt. Toch begrijpt hij wel dat weinig gangbare telers omschakelen naar biologisch. "Hoewel je redelijk verzekerd bent van een stabiele prijs heb je als teler altijd de onzekerheid van je kwaliteitsproductie. Je moet daar ervaring mee hebben. Omdat veel telers dat niet hebben, vinden ze het te riskant om te schakelen."

Daar komt bij dat de markt toch nog steeds relatief klein is. Nederlanders lopen nog niet en masse warm voor biologisch fruit en daar is volgens Mantel weinig aan te doen. "De Nederlander wil best biologisch fruit, maar wil er niet teveel voor betalen," weet hij. "Maar ik ga niet onder de kostprijs verkopen. Zeker als je nagaat dat ze in het buitenland er wel voor willen betalen." De oplossing ligt volgens Mantel in het betrouwbaarder maken van de teelt. "Als je de teelt betrouwbaar maakt, kun je uitbreiden en tegen een lagere kostprijs produceren," redeneert hij.

BEDRIJFSGEGEVENS

Biologisch fruitteelt bedrijf Fruitful in Biddinghuizen

Gewas:

6,5 hectare Elstar

2 hectare Jonagold

0,2 hectare Santana

0,4 ha Peruvia / Clise